



Für die Ausschreibung nötige Informationen nach IDD

6. Bimi-Maklernetzwerk-Roadshow

Die Anforderungen und Rahmenbedingungen an Finanzberater werden immer komplexer. Nur mit fundiertem Know-how, mit den richtigen Produkten, Produktgebern und Vertriebsansätzen können Sie sich als Vermittler abheben, intensiver auf Ihre Kunden eingehen und diese umfassend beraten. Wie gewohnt möchten wir Ihrem Wunsch nachkommen und für Sie im Juni 2026 die 6. Bimi-Maklernetzwerk Roadshow in Ihrer Region durchführen.

Veranstaltungsort

Dienstag, den 16.06.2026

Hotel Colosseo im Europa-Park
Raum La Scala
Äußerer Ring 3
77977 Rust

Dauer

ab 09:00 Uhr – Come together (Begrüßungskaffee)
ab 09:25 Uhr – Veranstaltungsbeginn
ab ca. 17:00 Uhr – Veranstaltungsende

Zielgruppe

unabhängige Versicherungsvermittler

Lernziele

Die Teilnehmer kennen die Innovationen und Tarif-Updates der Versicherungsgesellschaften in den verschiedenen Sparten. Sie können diese detailliert erläutern und ihre Kunden so individuell und zielgruppengerecht beraten.

IDD-Weiterbildungszeit

4,33 Stunden (260 Minuten)

Methode

Präsenzveranstaltung (Vorträge mit Präsentation)

Referenten und Produktpartner

Thomas Hofmann, Regionaldirektor, Fonds Finanz Maklerservice GmbH
Jürgen Mattered, Key Account, Versicherungskammer Maklermanagement BBK
Olaf Rahtz, Vertriebsdirektor, Baloise Vertriebsservice AG
Rainer Mielicki, Key Account Manager, Dialog Versicherung AG
Andreas Lang, Inhouse Broker Consultant, Canada Life Assurance plc
Christoph Lübeck, Key Account Manager, BarmeniaGothaer
Michael Haensch, Arzt, Psychotherapeut, Organisations- und Personalentwickler
Hartmut Zillner, Key Account Manager, HanseMerkur Krankenversicherung AG
Dennis Wolfram, Supervisor Key Account & Sales Sach, Fonds Finanz Maklerservice GmbH
Christoph Weigele, Digitalisierungsmanager, DEMV Deutscher Maklerverbund GmbH